



Alexandra Legrand

+49 30 123456789
beispiel@cvmaker.de

Lindenstraße 45
Berlin, 10115

Expérience professionnelle

Responsable commerciale France

2019 – En cours

Paris

- Développement du portefeuille commercial (B2B)
- Management d'une équipe de 6 commerciaux
- Gestion des grands comptes (20 clients représentant 30% du CA annuel)

Laser

Commerciale Terrain

2016 – 2019

Paris

- Gestion d'un portefeuille clients existant (25 clients)
- Piloter et suivre des projets en étroite collaboration avec les équipes supports
- Prospection terrain et ouverture de nouveaux comptes clients en accord avec la politique commerciale de l'entreprise (12 comptes ouverts)

Laser

Gestionnaire administration des ventes

2014 – 2016

Paris

- Réception et traitement des commandes clients, gestion et traitement des litiges, suivi jusqu'à livraison, relance des factures impayées
- Gestion des stocks et commandes
- Réponse à des appels d'offres et négociations

Canon

Formation

BTS Technico Commercial

2013 – 2014

Paris

Sup de Vente

À propos

Responsable commerciale avec 8 années d'expérience professionnelle dans le secteur des imprimantes industrielles, principalement dans la gestion et le développement de comptes clients, et le management d'équipe commerciale. Mes compétences naturelles en matière de négociation sont excellentes, tout comme ma capacité à manager avec succès des collaborateurs pour atteindre les objectifs de l'entreprise. En quête d'un nouveau défi en tant que responsable commerciale international !

Compétences

Compétences managériales **Expérimenté**

Prospection client **Expérimenté**

Négociation **Expert**

Connaissance et maîtrise du produit **Expert**

Sens du relationnel **Expert**

Langues

Allemand **Natif**

Français **C1**

Anglais **C1**